



2d CONSULTING SERVICES - Personalberatung

Key Account Manager (m/w)

2d CONSULTING SERVICES
d'Angelo Personalberatung
Hessenring 13
64546 Mörfelden-Walldorf
Tel: +49 69-2475009-0
Mail: info@2dconsulting.de
Fax: +49 69-2475009-19
www.2dconsulting.de



UNTERNEHMEN

Unser Klient ist ein international erfolgreicher deutscher Hersteller und Dienstleister im Bereich der Übertragungstechnologie. Die Kernkompetenzen sind die Eigenentwicklung von WDM-Systemen und der investitionssichere Auf- und Ausbau leistungsfähiger Sprach-, Video- und Datenübertragungsnetze auf Basis von Glasfaser-, Kupfer- oder Funkinfrastrukturen.

Zur Verstärkung des Teams sucht unser Klient zum nächstmöglichen Zeitpunkt in **Dreieich bei Frankfurt / M.** einen

Key Account Manager Außendienst (m/w)

Optionale mögliche Einsatzstandorte können sein:
Düsseldorf, München, Stuttgart, Berlin, Hamburg.

VERANTWORTLICHKEITEN

- Neukundenakquise zur Steigerung von Umsatz und Marktanteil im Carrier- oder Rechenzentrumsumfeld
- Vertrieb des Dienstleistungs-, Managed Service- und Produktportfolios C/DWDM, Richtfunk, Fttx, Carrier Ethernet, Layer 2 Verschlüsselung, etc.)
- Präsentation der Lösungen und des Unternehmens beim Kunden
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Steuerung und Überwachung des gesamten Verkaufsprozesses
- Vertrieb des Dienstleistungs-, Managed Service- und Produktportfolios C/DWDM, Richtfunk, Fttx, Carrier Ethernet, Layer 2 Verschlüsselung, etc.)
- Umsatz- und Deckungsbeitragsverantwortung



WAS BIETET DAS UNTERNEHMEN

- Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle Aufgabe mit Kunden im gehobenen Mittelstand bis Großunternehmen, branchenübergreifend, in einem bundesweiten Top-Vertriebsgebiet ausgerichtet
- Erfolgreiche Arbeit wird gebührend honoriert: Attraktives Monatsgehalt, mehrstufiges Provisionsmodell, Firmenwagen aus Pool – alternativ Car Allowance, betriebliche Altersvorsorge sowie kostenfreie private Unfallversicherung
- Sie arbeiten in flacher Hierarchie, mit sympathischen Kollegen und werden durch Marketingaktionen und Presales-Expertisen unterstützt
- Auch nach der Einarbeitung entwickeln wir Sie kontinuierlich mit bedarfsgerechten persönlichen und fachlichen Qualifizierungen weiter

IHR PROFIL

- Nach Abschluss Ihrer kaufmännischen oder technischen Ausbildung bzw. Ihres Studiums verfügen Sie über Berufserfahrungen im Vertrieb der IT/TK-Branche. Des Weiteren, beherrschen Sie die Neukunden-Akquise ebenso sicher wie die Bestandskundenbetreuung und arbeiten gern mit Menschen
- Kenntnisse im Bereich Netzwerktechnik und Übertragungstechnik
- Erfahrungen im technischen Dienstleistungs- und Managed Service Vertrieb
- Erfahrung in der Vermarktung von „Datacenter Interconnect“ Lösungen von Vorteil
- Professionelles und souveränes Auftreten, Präsentationsfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick zeichnen Sie aus
- Ihre Ziele setzen Sie effektiv und konsequent um, Sie denken und handeln unternehmerisch
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab



Für weitere Informationen steht Ihnen unser Berater

Herr Cesare d'Angelo
Tel: +49 69 – 24 75 009-0
oder via Mail: dangelo@2dconsulting.de

sehr gerne zur Verfügung.

Bitte senden Sie uns bei Interesse Ihren aktuellen Lebenslauf, mit möglichem Eintrittsdatum und Gehaltsvorstellungen vorzugsweise online zu.

Diese Ausschreibung richtet sich an Frauen und Männer gleichermaßen.
Zur vertraulichen Verwendung.