



2d CONSULTING SERVICES - Personalberatung

Account Manager Enterprise (m/w)

2d CONSULTING SERVICES
d'Angelo Personalberatung
Hessenring 13
64546 Mörfelden-Walldorf
Tel: +49 69-2475009-0
Mail: info@2dconsulting.de
Fax: +49 69-2475009-19
www.2dconsulting.de



UNTERNEHMEN

Unser Klient gehört seit über 30 Jahren zu den führenden konzernunabhängigen Systemintegratoren und Dienstleistern im Netzwerk- und Telekommunikationsmarkt. Seine rund 300 Mitarbeiter realisieren Hightech-Netzwerklösungen in den Geschäftsfeldern IP-Networking, Security, Storage und Service Solutions. Für seine Kunden entwickelt unser Klient innovative Gesamtkonzepte von der Planung über die Installation bis hin zum Service und Betrieb.

Zur Verstärkung des Teams sucht unser Klient zum nächstmöglichen Zeitpunkt in **Dreieich oder Düsseldorf** einen

IT Account Manager (M/W)

Schwerpunkt Networking, Unified Communications, Security

VERANTWORTLICHKEITEN

- Sie vermarkten Lösungen, Managed Services und Dienstleistungen in den Technologien Networking, Unified Communications, Security und Data Center
- Sie ermitteln Entscheider in potenziellen Kundenunternehmen und überzeugen diese in Präsentationsterminen von der Professionalität und den Vorteilen einer Zusammenarbeit mit Pan Dacom
- Die Akquisition von Neukunden steht dabei zunächst im Vordergrund, darüber hinaus verantworten Sie im späteren Verlauf der Zusammenarbeit die Betreuung von Bestandskunden in der Region, um langfristige und vertrauensvolle Kundenbeziehungen aufzubauen
- Sie beraten Ihre Kunden, handeln Konditionen aus, nehmen an Ausschreibungen teil und erstellen Angebote; unterstützt werden Sie dabei kompetent durch die Vertriebsassistenz und Telemarketing-Aktionen
- Technisch komplexe Fragestellungen beantworten Sie in enger Zusammenarbeit mit Ihren Presales- Kollegen und pflegen gute Beziehungen zu Herstellern und Distributoren



WAS BIETET DAS UNTERNEHMEN

- Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle Aufgabe mit Kunden im gehobenen Mittelstand bis Großunternehmen, branchenübergreifend (Wirtschaft und Behörden), in einem Top-Vertriebsgebiet regional am Standort ausgerichtet
- Erfolgreiche Arbeit wird gebührend honoriert: Attraktives Monatsgehalt, mehrstufiges Provisionsmodell, Firmenwagen mit Privatnutzung, betriebliche Altersvorsorge sowie kostenfreie private Unfallversicherung
- Sie arbeiten in flacher Hierarchie, mit sympathischen Kollegen und werden durch Marketingaktionen und Presales-Expertisen unterstützt
- Auch nach der Einarbeitung entwickeln wir Sie kontinuierlich mit bedarfsgerechten persönlichen und fachlichen Qualifizierungen weiter
- Pan Dacom verfügt über höchste Herstellerzertifizierungen, ein innovatives Produktportfolio und stellt Ihnen modernste Arbeitsmittel, wie z.B. Smartphone und Notebook zur Verfügung.
- Nach der Einarbeitungszeit bieten wir Ihnen die Möglichkeit, einzelne Wochentage vom Home-Office aus zu arbeiten

IHR PROFIL

- Nach Abschluss Ihrer kaufmännischen oder technischen Ausbildung bzw. Ihres Studiums verfügen Sie über Berufserfahrungen im Vertrieb der IT-Branche oder im Dienstleistungsumfeld. Des Weiteren, beherrschen Sie die Neukunden-Akquise ebenso sicher wie die Bestandskunden-betreuung und arbeiten gern mit Menschen
- Sie besitzen gute Kenntnisse im Bereich komplexer IT- und Netzwerkumgebungen namhafter Hersteller wie z.B. Cisco, Brocade, Juniper etc.
- Professionelles und souveränes Auftreten, Präsentationsfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick zeichnen Sie aus
- Ihre Ziele setzen Sie effektiv und konsequent um, Sie denken und handeln unternehmerisch



Für weitere Informationen steht Ihnen unser Berater

Herr Cesare d'Angelo

Tel: +49 69 – 24 75 009-0

oder via Mail: dangelo@2dconsulting.de

sehr gerne zur Verfügung.

Bitte senden Sie uns bei Interesse Ihren aktuellen Lebenslauf, mit möglichem Eintrittsdatum und Gehaltsvorstellungen vorzugsweise online zu.

Diese Ausschreibung richtet sich an Frauen und Männer gleichermaßen.
Zur vertraulichen Verwendung.